

Printor Sp. z o.o. kontraktowym producentem elektroniki. Od 1981 roku działamy na polskim rynku i jesteśmy partnerem biznesowym dla ponad 200 firm w 20 krajach. Więcej informacji możecie Państwo znaleźć na naszej stronie internetowej: www.printor.pl.

Poszukujemy pracownika na stanowisko:

Specjalista ds. Sprzedaży i Marketingu

Miejsce pracy: Łódź, ul. Szczecińska 59A
Wymiar czasu pracy: Pełny etat

Obowiązki:

- Lead generation – pozyskiwanie potencjalnych klientów i analiza rynków docelowych.
- Tworzenie i prowadzenie kampanii z użyciem CRM, mailingu.
- Współpraca z agencją i wykonawcami.
- Zarządzanie narzędziami komunikacji.
- Opracowywanie koncepcji, treści i materiałów na potrzeby sprzedaży (m.in. prezentacje, skrypty, artykuły).
- Organizacja udziału firmy w targach w Polsce i zagranicą.
- Tworzenie i rozliczanie budżetu działań marketingowych (współpraca z agencją, mediami, kampanie, eventy).
- Mierzenie i raportowanie efektów działań marketingowych
- Monitorowanie trendów rynkowych i nowych technologii w marketingu B2B

Oczekiwania:

- Ponad 3 lata doświadczenia w pracy w dziale marketingu w branży B2B;
- Znajomość języka angielskiego na poziomie B2/C1 w mowie i piśmie
- Dobre zrozumienie najlepszych praktyk marketingu B2B;
- Kreatywne podejście
- Zdolności analityczne
- Biegła obsługa narzędzi MS, CRM, mailingowych
- Mile widziane doświadczenie w branży elektronicznej lub pokrewnej

Oferujemy:

- Zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- Dofinansowanie do kart sportowych i prywatnej opieki medycznej
- Ubezpieczenie grupowe
- Możliwość rozwoju zawodowego
- Premie za osiągnięte wyniki

Pisemne oferty, zawierające CV oraz deklarację: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie i przechowywanie moich danych przez firmę Printor Sp. z o.o., w związku z prowadzonymi rekrutacjami” prosimy przysyłać na adres e-mailowy praca@printor.pl wraz z numerem referencyjnym **SSM** w temacie.

Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się tylko z wybranymi kandydatami.